

GESDEP

REVISTA

NÚMERO 56 - DICIEMBRE 2025

AUDITORÍA GRATUITA PARA TU CLUB

Análisis de tus puntos de dolor,
seas o no cliente de Gesdep

GESTIÓN DEL PATRIMONIO DEL DEPORTISTA DE ÉLITE

LA AVIACIÓN DEPORTIVA 'SALVAJE' Bush aviation



NUEVO ESPACIO PARA
LOS USUARIOS GESDEP

Feliz
2026

GESTIÓN DEL PATRIMONIO DE LOS DEPORTISTAS DE ÉLITE TRAS SU RETIRO

Riesgos, errores y soluciones



El paso de la élite deportiva a la vida “normal” suele suponer una brusca transformación: desaparecen los ingresos por salarios y contratos, la exposición pública disminuye y, sin una planificación adecuada, la estructura económica construida durante la carrera —viviendas, negocios, contratos con agentes y familiares dependientes— puede convertirse en un lastre.

La historia está llena de atletas que ganaron millones y los perdieron rápidamente por una combinación de mala asesoría, gastos descontrolados, malas inversiones, adicciones o problemas legales. A continuación se analizan las principales causas, se muestran ejemplos reales y se proponen medidas prácticas para proteger el patrimonio.

Pero antes, empecemos por una “conclusión previa”, aunque suene paradójico: la tormenta perfecta puede confluir cuando estas circunstancias se dan en un mismo deportista:

- Poca formación cultural y académica.
- Entorno especulativo y nocivo de supuestas amistades y familiares.
- Resaltación del ego.
- Muestras de poder y ostentación.
- No calcular que la desmedida entrada de ingresos va a acabar de forma radical.

Profundizando en lo anterior, ahora analizamos más en detalle la causa de la pérdida de esas enormes fortunas, amasadas en las carreras de muchos deportistas de élite:

- **Falta de educación financiera:** muchos deportistas llegan a la élite siendo jóvenes y sin formación básica sobre inversión, fiscalidad o presupuestos.
- **Asesores no competentes o conflictos de intereses:** no todos los asesores actúan con obligación legal de priorizar los intereses del cliente; hay fraudes y malas prácticas.
- **Estilo de vida y presiones sociales:** gastos en mansiones, coches, viajes y regalos; a menudo agravado por apoyar económicamente a familiares o amigos.
- **Gastos estructurales post-retiro:** mantener inmuebles, personal y obligaciones contractuales sin entradas de caja sostenibles.
- **Problemas personales:** adicciones (juego, alcohol), divorcios costosos o litigios que minan la liquidez.
- **Errores legales y fiscales:** ausencia de planificación fiscal, mala gestión de sociedades patrimoniales o incumplimiento de obligaciones que acaban en embargos.

A continuación, algunos ejemplos de leyendas que, por diversas circunstancias, sufrieron graves problemas económicos y legales tras su retiro. Son casos muy llamativos de personas que pasaron del todo a la nada.

Mike Tyson



Antoine Walker



Boris Becker



Diego Maradona



Marion Jones

Planificación temprana y educación financiera:

- Inicio inmediato de formación básica (presupuesto, ahorro, impuestos, conceptos de inversión).
- «Regla del 50/30/20» adaptada: ahorrar/invertir al menos el 20–30% de ingresos durante la carrera.



Asesoramiento profesional:

- Contratar asesores con obligación fiduciaria (o equipos multidisciplinares: abogado fiscalista, asesor financiero independiente, contador).
- Evitar conflictos de interés: no permitir que el agente del contrato controle inversiones personales sin supervisión independiente.

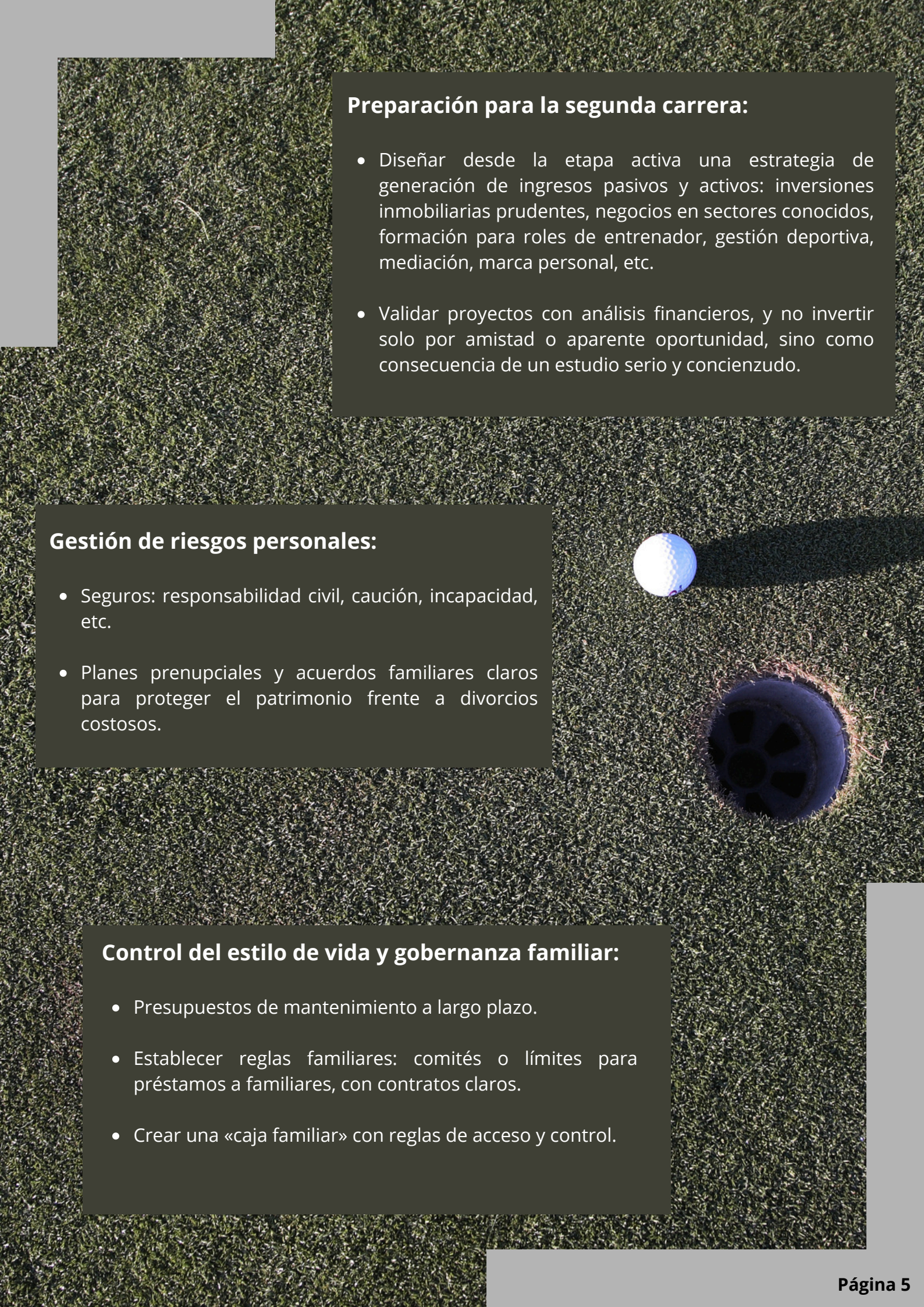
Diversificación y liquidez:

- No concentrar patrimonio en una única inversión (ej. una mansión o negocio riesgoso).
- Mantener una «caja de estabilidad» (6–24 meses de gastos tras la retirada) para transiciones.



Estructuras legales y fiscales:

- Crear vehículos adecuados: sociedades patrimoniales, fondos, protección de activos y optimización de impuestos.
- Testamento y planificación sucesoria actualizados para evitar conflictos.

A high-angle photograph of a golf course green. A white golf ball is positioned on the grass to the left of a dark, circular hole. The grass is a vibrant green, and the scene is brightly lit, casting soft shadows. The image serves as a background for the text blocks.

Preparación para la segunda carrera:

- Diseñar desde la etapa activa una estrategia de generación de ingresos pasivos y activos: inversiones inmobiliarias prudentes, negocios en sectores conocidos, formación para roles de entrenador, gestión deportiva, mediación, marca personal, etc.
- Validar proyectos con análisis financieros, y no invertir solo por amistad o aparente oportunidad, sino como consecuencia de un estudio serio y concienzudo.

Gestión de riesgos personales:

- Seguros: responsabilidad civil, caución, incapacidad, etc.
- Planes prenupciales y acuerdos familiares claros para proteger el patrimonio frente a divorcios costosos.

Control del estilo de vida y gobernanza familiar:

- Presupuestos de mantenimiento a largo plazo.
- Establecer reglas familiares: comités o límites para préstamos a familiares, con contratos claros.
- Crear una «caja familiar» con reglas de acceso y control.

¿Qué hacer si ya hay problemas (remedios)?:

- Diagnóstico inmediato: reunir a un equipo legal/fiscal/financiero para cuantificar pasivos, prioridades y activos ejecutables.
- Negociación de deudas: buscar reestructuración, refinanciación o acuerdos con acreedores antes de procedimientos penales o ejecuciones.
- Liquidar activos no estratégicos: vender participaciones con criterio fiscal y de urgencia.
- Protección reputacional: gestionar comunicación, porque la reputación está ligada a ingresos por patrocinios.
- Formación y readaptación: invertir en capacitación para reinsertarse profesionalmente en ámbitos con demanda.

¿Eres deportista de élite?

Hemos creado una “checklist” para tu futuro:



- ☐ Empezar un plan financiero privado antes de los 30 años de edad.
- ☐ Ahorrar/invertir el 20–30% de cada contrato.
- ☐ Contratar asesor financiero independiente.
- ☐ Separar el patrimonio personal de posibles inversiones arriesgadas.
- ☐ Hacer testamento y planificación fiscal.
- ☐ Tener seguros adecuados y un colchón de liquidez.
- ☐ Preparar una estrategia de ingresos post-retiro (marca, inversión, empleo).
- ☐ Revisar cada 12 meses la estructura patrimonial y el equipo asesor.

Ganar mucho dinero en la elite deportiva no garantiza seguridad para la vida post-retiro. Los ejemplos anteriormente citados subrayan que la combinación de falta de educación financiera, malos asesores, estilos de vida insostenibles y riesgos legales/fiscales pueden destruir fortunas. La buena noticia es que la mayoría de estos riesgos son gestionables con planificación temprana, asesoría financiera, diversificación, control del gasto y una estrategia activa para la transición profesional.



Bush aviation, la aviación deportiva salvaje

Bush Aviation: Donde el cielo se encuentra con la naturaleza

Por encima de las rutas comerciales y lejos de las impecables pistas de asfalto de los aeropuertos internacionales, existe un mundo donde la aviación recupera su esencia más pura y aventurera. Bienvenidos a la "Bush Aviation".

Para la mayoría de los viajeros, volar consiste en terminales climatizadas, filas numeradas y una voz automatizada anunciando el próximo embarque. Sin embargo, en los rincones más remotos del planeta —desde las tundras congeladas de Alaska hasta la selva del Amazonas—, el avión no es un lujo: es un cordón umbilical.

El arte de lo imposible: ¿Qué es la Bush Aviation?

La "aviación de matorral" (o bush flying) es el transporte aéreo operado en terrenos no preparados y regiones remotas. Aquí, los aeródromos son bancos de arena en ríos, glaciares, praderas alpinas o claros apenas desbrozados en la selva.

No se trata solo de volar; se trata de una simbiosis perfecta entre el piloto, la máquina y un entorno que no perdona errores. Los pilotos de bush son una estirpe distinta: mecánicos, navegantes y aventureros que deben tomar decisiones críticas basándose en la observación directa del terreno y las condiciones meteorológicas cambiantes, a menudo sin ayuda de torres de control ni radares.



LAS HERRAMIENTAS DEL OFICIO: AVIONES “STOL”

En este mundo, la velocidad de crucero es secundaria. Lo que importa es la capacidad STOL (Short Take-Off and Landing), es decir, el despegue y aterrizaje en distancias extremadamente cortas.

Para lograr esto, las aeronaves presentan modificaciones fascinantes que se distinguen a simple vista:

- Neumáticos de tundra: Ruedas sobredimensionadas y de baja presión que actúan como amortiguadores, permitiendo aterrizar sobre rocas, lodo o troncos sin destrozar el tren de aterrizaje.
- Configuración de ala alta: Crucial para la visibilidad del terreno y para evitar que el follaje o las piedras dañen los planos durante las maniobras en tierra.
- Esquí y flotadores: Muchos de estos aviones son anfibios, capaces de posarse sobre espejos de agua en verano o sobre nieve virgen en invierno.

AVIONES MUY ESPECIALES

Modelos icónicos como la Piper Cub, Cessna 180 y el legendario De Havilland Canada DHC-2 Beaver son considerados los "caballos de batalla" de este territorio. Sus motores radiales o de pistón son apreciados por su fiabilidad y facilidad de reparación en condiciones precarias.



Piper Cub J-3



DHC-2



Cessna 180



UN ESTILO DE VIDA, NO SOLO UNA PROFESIÓN

Este tipo de aviación requiere una mentalidad de "manos a la obra". Un piloto puede estar entregando suministros médicos por la mañana, transportando a un grupo de biólogos a un lago remoto al mediodía y reparando una fuga de aceite con herramientas básicas bajo la lluvia al atardecer.

La comunidad es pequeña y unida. En lugares como Alaska, la aviación es parte de la identidad cultural. Allí, el avión es el equivalente al coche familiar; es el medio para ir de caza, visitar a un vecino que vive a 200 kilómetros o evacuar a alguien en una emergencia médica.

EL DESAFÍO MODERNO

Hoy, la aviación "de matorral" enfrenta nuevos retos. La tecnología GPS ha facilitado la navegación, pero la dependencia de ella puede ser un arma de doble filo cuando las señales fallan en valles profundos. Además, la presión por la sostenibilidad está impulsando los primeros experimentos con motores eléctricos en aeronaves STOL, buscando reducir el impacto acústico y ambiental en ecosistemas vírgenes.



La Bush Aviation nos recuerda por qué el ser humano quiso volar en primer lugar: por la libertad absoluta de explorar lo inexplorado. Mientras queden lugares en el mapa donde el asfalto no llegue, habrá un piloto esperando el viento de cara para despegar desde una orilla olvidada, manteniendo vivo el último gran romance de la aviación.

ANÁLISIS **GRATUITO** DE LOS 'PUNTOS DE DOLOR' DE TU CLUB

Seas o no usuario de Gesdep, te ayudamos a identificar dónde están los problemas de tu club y ponerles solución.



LOS PROBLEMAS DE TU CLUB PUEDEN ESTAR ESCONDIDOS



Hemos definido 20 diferentes áreas de gestión del club en los que puedes valorar donde puede hay o podría haber problemas. Solo tienes que marcar cuáles son, y nosotros te hacemos la auditoría en base a esos puntos.

- Entrenamientos, metodología y tecnificación
- Estadísticas e informes de deportistas
- Relación y comunicación con las familias
- Control personalizado de los accesos
- Cobro de cuotas y control de impagos
- Control de asistencia a las sesiones
- Reserva de las instalaciones del club
- Control del almacén y entrega de material
- Ordenar bases de datos de deportistas
- Temas médicos, lesiones y alergias
- Control de ingresos y gastos del club
- Convocatorias, partidos, competiciones
- Disponer de base de datos de ejercicios
- Control disciplinario interno
- Patrocinadores, clientes y proveedores
- Gestión de socios del club
- Saber cómo trabajan mis entrenadores
- Control de las actividades del personal
- Tener una página web del club
- Generación de recursos económicos

Accede aquí

NUEVO PANEL PARA USUARIOS DE GESDEP

TODA LA INFORMACIÓN ACTUAL E HISTÓRICA
DEL CLUB, ACCESIBLE CON TUS CLAVES

 Gestión Deportiva



CD LAS PALMAS CF



Buenas tardes, **CD Las Palmas CF**

 Cerrar sesión

 **SUSCRIPCIÓN VENCIDA**



ENTRENADOR - Licencia Profesional

 Inicio Suscripción

01/12/2025

 Fin Suscripción

02/12/2025



Características Actuales (11)



**Renovar
Ahora**



**Soporte
Técnico**



Mi Cuenta

 Editar Perfil

 Historial de Suscripciones



Acceso Rápido

 **Abrir GESDEP**

 **Documentación**

 **Tutoriales**



Soporte y Estado

ESTADO DEL SISTEMA

 Todos los sistemas operativos

 soporte@gesdep.com

 +34 645 591 472

 Lun-Vie: 9:00-19:00 (CET)

 **ENTRENADOR - Licencia Profesional**

 Inicio Suscripción
01/12/2025

 Fin Suscripción
02/12/2025

 **Características Actuales** (11)

- ✓ 3 Usuarios
- ✓ 3 Equipos y jugadores ilimitados
- ✓ Área técnica, táctica y metodológica
- ✓ Actualizaciones gratuitas

 **Renovar Ahora**

 **Soporte Técnico**

- Características de la versión y estado de la suscripción
- Opciones de renovación

Su Suscripción Actual

Producto	Entrenador
Período	Semestral

Selecciona el período de renovación

 **Anual**
12 meses de acceso

 **Semestral**
6 meses de acceso

ACTUAL

- Simulación del coste de la renovación

Calcular precio de renovación

Resumen de su Renovación

Producto (Semestral):	35,00 €
Base imponible:	35,00 €
IGIC (7%):	2,45 €
Total a pagar:	37,45 €

Su nueva suscripción

 Inicia el:
02 de diciembre de 2025

 Expira el:
01 de agosto de 2023

 Duración:
6 meses de acceso

←

Historial de Suscripciones

Gestiona y revisa tu actividad de suscripciones y renovaciones

Resumen de Suscripciones

1

SUSCRIPCIONES

0

RENOVACIONES

05/12/2025

PRIMERA SUSCRIPCIÓN

--

ÚLTIMA RENOVACIÓN

Historial Completo

1 registros

Historial Completo

Renovaciones

FECHA	PERÍODO	VENCIMIENTO	ESTADO	FACTURA
01/12/2025	Semestral	02/12/2025	Vencida	

- Historial de suscripciones a lo largo del tiempo.
- Generación automática de la factura, que se puede descargar en PDF en cualquier momento.

¡La factura siempre disponible!

GestiónDeportiva

FACTURA

Gestión Deportiva Consultores S.L.
CIF: B35925348
Avenida José Mesa y López, N°7, 3ªA, of. 2
35006 Las Palmas de Gran Canaria
Tel: +34 645 591 472
Email: comercial@gestiondeportiva.com
Web: www.gestiondeportiva.com

FACTURA N°: 2025-12749

05/12/2025

CD Las Palmas CF
CIF/NIF: 42896324J
Madrid, 14
35006 Las Palmas de Gran Canaria, 33
España

Concepto	Descripción	Cant.	Precio Unit.	Total
----------	-------------	-------	--------------	-------

Página 13



A todos los clubes y entrenadores usuarios de Gesdep, muchísimas gracias por seguir un año más con nosotros; muchos de vosotros durante más de una década. Es un honor y un privilegio contar con la confianza de esta gran familia. ¡Feliz año 2026!